
Cristhian Martínez Ochoa

Nacionalidad: Mexicano
Residencia: Guadalajara, Jalisco

Datos de contacto

cm_ochoa@hotmail.com

Celular: 33 1344 3771

Formación académica

Ingeniero en Electrónica.

ITESO, Guadalajara, Jalisco.

- Egresado 2006.

Diplomado en Finanzas.

ITESM, Campus Culiacán.

- Verano 2006.

Experiencia laboral

Consultor TI Senior

Freelance

Guadalajara, Jalisco - Noviembre 2011 - Actual

Consultor en tecnologías de la información.

Administración de proyectos y consultoría en mejora de procesos para empresas de desarrollo de software en México y Latinoamérica.

Diseño y administración de infraestructura en la nube (Amazon Web Services) para optimización WEB.

Impartición de cursos, conferencias y webinars: Planeación estratégica, administración de proyectos, ciclos de vida de desarrollo, administración del conocimiento, calidad, ventas, administración de requerimientos, estimación de proyectos y administración de riesgos.

Metodologías: PMBOK, Agile y BABOK (Business Analyst Book of Knowledge).

Lenguajes: C/C++, HTML, PHP y Bash (Linux).

- NGINX Web Server.

- Autor del proyecto "<https://webinoly.com/>" (Open Source).

Qualtop

Consultor en Mejora de Procesos

Guadalajara, Jalisco - Octubre 2009 – Septiembre 2011.

Consultor en Calidad para empresas de desarrollo de software.

Administración de proyectos y consultoría en mejora de procesos.

Evaluaciones acotadas del modelo Moprosoft & ISO/IEC 15504.

Experiencia en las constelaciones de DEV y SVC del modelo CMMI. Team Member en dos SCAMPIs "A".

Ventas y relaciones de negocio de proyectos de mejora en el estado de Sinaloa y Ciudad de México.

Microsoft Mexico

Local Partner Account Manager

Culiacán, Sinaloa / Mexico, DF - Febrero 2007 – Julio 2009.

Gerente Comercial de Socios de Negocio en el estado de Sinaloa.

Especialista en licenciamiento Microsoft.

Responsable de identificar, mantener y gestionar las relaciones con los socios de negocio actuales y potenciales en los canales de distribución a través de la excelencia en las ventas, marketing y gestión de la relación con los partners.

Asegurar que los socios están técnicamente capacitados y listos para vender productos y soluciones Microsoft además de realizar actividades conjuntas de generación de demanda y gestión del manejo del pipeline de oportunidades.

Facilitar el crecimiento ayudando a identificar nuevas oportunidades de negocio y responsable de proporcionar apoyo a los socios en la venta de soluciones y servicios a los clientes existentes o potenciales.

CEGA Software

Culiacán, Sinaloa. - 2004 - 2009

Ingeniero de Diseño Electrónico / Consultor de Calidad.

Diseño electrónico de circuitos digitales y programación en C/C++ y Ensamblador para micro controladores. (2004 - 2009)

Participación en más de 20 proyectos Moprosoft en empresas de desarrollo de software. (2007 - 2009)

Comisión Nacional Forestal

Servicio social. (Guadalajara, Jalisco). - Ago 2005 – Jul 2006

Diseño de dispositivo de alimentación externa y recarga autónoma de baterías para computadoras IPAQ (Dispositivos móviles).

Cursos y certificaciones

- ✓ **Artificial Intelligence** - Columbia University (Online). 2017.
- ✓ **Introduction to CMMI v1.3 (Dev & Svc)** - Curso oficial CMMI Institute, Guadalajara, Jalisco. 2013.
- ✓ **Introduction to CMMI v1.2 (Dev & Svc)** - Curso oficial SEI, Guadalajara, Jalisco. 2010.
- ✓ **Seminario ITIL** (2010)
- ✓ **Curso para Evaluadores ISO/IEC 15504** (2007)
- ✓ **Administración de Proyectos** (2007)
- ✓ **Diplomado en Audio Profesional** (2004)
- ✓ **Técnico en Electromecánica** (1996 – 1999)
- ✓ **Técnico en Sistemas Computacionales** (1994 – 1996)

Idiomas

Lengua Nativa: Español

Inglés: 85%