

Cristhian Martínez Ochoa

Consultor TI Senior



de software, diseño electrónico y administración de proyectos.

Consultor en mejora de procesos para la industria de TI con experiencia en relaciones de negocio, ventas, planeación estratégica, desarrollo



✉ cristhian@qrokes.com
🌐 <http://qrokes.com>
☎ (+52) 33.1344.3771
📍 Guadalajara, Jalisco
📍 México

Perfil Profesional

Me he desarrollado durante más de diez años principalmente como consultor y administrador de proyectos en la implementación de los modelos de calidad Moprosoft y CMMI en empresas de desarrollo de software. Las relaciones de negocio y ventas han sido parte fundamental en mi experiencia con la industria de TI en diversas regiones y han fortalecido mi perfil como exponente y consultor en este sector.

Mis habilidades técnicas y constante estudio de nuevas tecnologías aunado a la parte comercial han sido clave para mi crecimiento profesional, además del emprendimiento de proyectos personales en diversos ámbitos de negocio.

Educación

Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Occidente (ITESO)

Ingeniero en Electrónica | Egresado: 2006 en Guadalajara, Jal.

Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey (ITESM)

Diplomado en Finanzas | Verano 2006 en Culiacán, Sin.

Experiencia Laboral

Consultor TI Senior

Período: Noviembre 2011 - Actual
Tiempo Completo (*Freelance*)
Guadalajara, Jal.

Consultor en tecnologías de la información.

- Administración de proyectos y consultoría en mejora de procesos para empresas de desarrollo de software en México y Latinoamérica.
- Diseño y administración de infraestructura en la nube (Amazon Web Services) para optimización WEB.
- **Impartición de cursos, conferencias y webinars:** Planeación estratégica, administración de proyectos, ciclos de vida de desarrollo, administración del conocimiento, calidad, ventas, administración de requerimientos, estimación de proyectos y administración de riesgos.
- **Metodologías:** PMBOK, Agile y BABOK (Business Analyst Book of Knowledge).

Qualtop

Consultor en Mejora de Procesos

Período: Octubre 2009 - Septiembre 2011
Tiempo Completo
Guadalajara, Jal.

Consultor en Calidad para empresas de desarrollo de software.

- Administración de proyectos y consultoría en mejora de procesos.
- Evaluaciones acotadas del modelo Moprosoft & ISO/IEC 15504.
- Experiencia en las constelaciones de DEV y SVC del modelo CMMI. Team Member en dos SCAMPis "A".
- Ventas y relaciones de negocio de proyectos de mejora en el estado de Sinaloa y Ciudad de México.

Microsoft México

Local Partner Account Manager

Período: Febrero 2007 - Julio 2009
Tiempo Completo
Culiacán, Sin. / México, DF

Gerente Comercial de Socios de Negocio en el estado de Sinaloa.

- Especialista en licenciamiento Microsoft.
- Responsable de identificar, mantener y gestionar las relaciones con los socios de negocio actuales y potenciales en los canales de distribución a través de la excelencia en las ventas, marketing y gestión de la relación con los partners.
- Asegurar que los socios están técnicamente capacitados y listos para vender productos y soluciones Microsoft además de realizar actividades conjuntas

de generación de demanda y gestión del manejo del pipeline de oportunidades.

- Facilitar el crecimiento ayudando a identificar nuevas oportunidades de negocio y responsable de proporcionar apoyo a los socios en la venta de soluciones y servicios a los clientes existentes o potenciales.

CEGA Software

Ingeniero de diseño / Consultor

Periodo: 2004 - 2009

Tiempo Parcial

Culiacán, Sin.

Ingeniero de Diseño Electrónico / Consultor de Calidad.

- Diseño electrónico de circuitos digitales y programación en C/C++ y Ensamblador para micro controladores. (2004 - 2009)
- Participación en más de 20 proyectos Moprosoft en empresas de desarrollo de software. (2007 - 2009)

Habilidades adquiridas

INGLES



ADMIN DE PROYECTOS



NEGOCIACIÓN Y VENTAS



COMUNICACIÓN ORAL



PLANEACIÓN ESTRATÉGICA



AWS / WEBMASTER



SOCIAL MEDIA / SEO



PROGRAMACIÓN



DISEÑO ELECTRÓNICO



Comunicación efectiva - Capacidad de comunicación efectiva con una gran variedad de públicos demostrando confianza y adaptando el lenguaje es una habilidad de uso cotidiano en consultoría, así como clave en una buena negociación.

Orientado a objetivos - El enfoque de trabajo basado en resultados durante mi estancia en Microsoft fue fundamental para el riguroso cumplimiento trimestral de las metas establecidas, donde cumplí o superé el objetivo en 8 de 9 trimestres y en tres ocasiones estuve entre los tres primeros lugares de crecimiento.

Autodidacta - La industria de TI requiere de cualidades especiales para mantenerse al tanto de las nuevas tecnologías, al ser consultor y estar expuesto a cuestionamientos diariamente es fundamental el estudio constante para cumplir con las expectativas del cliente.

Liderazgo - Ser agente de cambio durante un proyecto de mejora es indispensable para el éxito, así como influir de manera positiva en los diversos miembros de la organización.

Multidisciplinario - La implementación del modelo Moprosoft requiere el dominio de al menos nueve áreas del negocio abarcando dirección, gerencias y operación. Más de 40 proyectos exitosos son la base para mantenerse indagando diversos temas.

Administración - Atender clientes en diversos lugares del país convierte en un reto cumplir con los compromisos establecidos, ya sean personales o con clientes; administrar de manera efectiva los proyectos es una cualidad esencial.

Cursos y otros estudios

Introduction to CMMI v1.3 (Dev & Svc)

Curso oficial CMMI Institute, Guadalajara, Jalisco. 2013

Introduction to CMMI v1.2 (Dev & Svc)

Curso oficial SEI, Guadalajara, Jalisco. 2010

Seminario ITIL

Qualtop, Guadalajara, Jalisco. 2010

Curso para Evaluadores (ISO/IEC 15504)

JPE Consultores, Culiacán, Sinaloa. 2007

Administración de Proyectos

CEGA Software, Culiacán, Sinaloa. 2007

Diplomado en Audio Profesional.

Uxmalase Colegio de Audio, Guadalajara, Jalisco. 2004

Técnico en Electromecánica

CBTis 224, Culiacán, Sinaloa. 1996 - 1999

Técnico en Sistemas Computacionales

CETEC, Culiacán, Sinaloa. 1994 - 1996